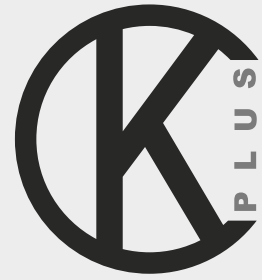


Erfolgreich gründen UND sich
eine neue Karriere aufbauen

Ihr Kompaktpaket unterstützt
Sie bei beidem



Kompetenzcoaching

Zertifiziert nach AZAV
Nummer: 31T0422044

100% FÖRDERFÄHIG MIT AVGS* MASSNAHME-NR: 435/39/20

* Aktivierungs- und Vermittlungsgutschein der
Agenturen für Arbeit/Jobcenter
Mit einem AVGS ist das Coaching für Sie kostenlos.

- + Sie haben noch keinen AVGS? **Wir helfen Ihnen.**
- + Die genehmigten UE auf Ihrem AVGS sind abweichend?
Wir finden für Sie eine Lösung.
- + Sie möchten kein Vollzeitcoaching, sondern eine
Teilzeitlösung? Machen wir.
- + Sie benötigen **individuelle Coachingzeiten?**
Das geht (im Rahmen der gesetzlichen Vorgaben).
- + Sparen Sie sich lange An- und Abfahrtswege und
starten Sie **von zu Hause** aus durch. Sie benötigen
lediglich einen Internetanschluss sowie ein dafür
geeignetes Endgerät.

EXISTENZGRÜNDERCOACHING

IHR KOMPAKTES
RUNDUM-SORGLOS-PAKET

Alle wichtigen Themen,
übersichtlich in 6 Bereiche gegliedert

Alles dabei: **Bewertung der Geschäftsidee -
Businessplan - Unternehmerwissen**
Schwerpunkte werden **individuell** abgestimmt.
Ausführliche unverbindliche **Beratung inklusive**

PLUS Kompetenzcoaching GmbH

- 📍 Ludwig-Erhard-Str.10
D-34131 Kassel
- ☎ +49 561 940 390 74
- ✉ info@pluscoaching.eu
- 🌐 www.pluscoaching.eu



Wir sind für Sie da!

**Nutzen Sie die
direkte Durchwahl
für eine kostenlose
ausführliche
Beratung:**

☎ **0561 940 390 74**



Oliver Hehr



Astrid Nierenberg



Daniela Lorenz



Yasmin Corréus

EXISTENZGRÜNDERCOACHING (130 UE*)

EINZELN + INDIVIDUELL + ONLINE +
DEUTSCHLANDWEIT



* 1 Unterrichtseinheit (UE) á 45 Minuten

- | | | |
|-------------------------------------|--|--------------|
| <input type="checkbox"/> | Potenzialanalyse | 20 UE |
| | <ul style="list-style-type: none">+ Kompetenzdiagnostik und -entwicklung+ Fachliche sowie persönliche Anforderungen+ Personalressourcen und Outsourcing-Möglichkeiten+ Weiterbildung und Zuschüsse + + + | |
| <input type="checkbox"/> | Marktorientierung | 20 UE |
| | <ul style="list-style-type: none">+ Methoden der Informationsgewinnung+ Rechtliche Anforderungen & Rahmenbedingungen+ Branchenanalyse / Potenzialanalyse des Zielmarktes+ Zielgruppenanalyse und -trends (JETZT sowie für die ZUKUNFT)+ Vertriebsanalyse + + + | |
| <input type="checkbox"/> | Unternehmensstrategie | 20 UE |
| | <ul style="list-style-type: none">+ Vision und Ziele / EFQM-Modell+ Produkt- und Preispolitik / Kommunikations- und Distributionspolitik+ Aktive Mitgliedschaften und Interessensvereinigungen+ Planung der Umsetzungsschritte + + + | |
| <input type="checkbox"/> | Finanzplanung & Risikomanagement | 26 UE |
| | <ul style="list-style-type: none">+ Kapitalbedarf und Quellen / Kosten- und Umsatzplanung+ Liquiditätsplanung / Rentabilitätsvorschau+ Finanzierung und Banken / Businessplan+ Fördermittelrecherche (regional sowie bundesweit) + + + | |
| <input type="checkbox"/> | Marketing | 30 UE |
| | <ul style="list-style-type: none">+ Marketingkanäle / Kooperationsmanagement+ Affiliate-Management / Suchmaschinenmarketing (SEO, SEA)+ Social-Media-Marketing und potenzielle Kanäle+ Direktmarketing / Webseiten-Gestaltung + + + | |
| <input type="checkbox"/> | Zeitmanagement & Gründungsvorbereitung | 14 UE |
| | <ul style="list-style-type: none">+ Grundprinzipien eines effektiven Zeitmanagements+ Zeitfresser und Stressfaktoren+ Grundlagen der Kommunikation sowie gewaltfreie Kommunikation fördern+ Lean Mail Management+ Organisation und Buchhaltung + + + | |
| <input checked="" type="checkbox"/> | Zutreffendes bitte ankreuzen | |

